

« Métier commerçant »



MAITRISER LES FONDAMENTAUX DU SUIVI BEAUTE EN SALON DE COIFFURE

LES PLUS :

Vous repartez avec votre profil de personnalité et une méthode clé en main pour développer le suivi beauté en salon

Travail en pré-learning sur la connaissance de soi, les clés de la communication et la méthode 4 Colors®

OBJECTIFS DE LA FORMATION :

RENFORCER LA CONNAISSANCE DE SOI ET DÉVELOPPER DES TECHNIQUES SOFT DE LA VENTE CONSEIL EN SALON

- Comprendre son propre style de communication pour renforcer son efficacité en vente conseil
- Comprendre les motivations et les attentes de ses clients
- Développer des argumentaires efficaces
- Répondre aux objections, gérer les tensions et les conflits dans les moments difficiles

PUBLIC CIBLÉ :

Cette formation est destinée aux managers et aux chefs d'entreprises d'un salon de coiffure et tous les collaborateurs qui conseillent un suivi beauté en salon

METHODE PEDAGOGIQUE :

Un séminaire 100% ludique, interactif et concret qui utilise la méthode 4 Colors® :

- Jeux, exercices progressifs, travaux de groupe, benchmark
- Supports variés, jeux interactifs individuel et d'équipe, extraits de films, clips.

EVALUATION :

Evaluation et validation des acquis des participants par l'animateur en fin de stage

DURÉE/TARIFS :

1 Jour/ (7 Heures) / **375€ HT** (Profil de Personnalité inclus - **74,20 € HT**)

Mes formations font partie de la Coopérative d'Activité et d'Emploi Port Parallèle, organisme de formation n°11754210875. Votre formation est donc susceptible d'être prise en charge par votre Organisme Paritaire Collecteur Agréé (Agefos, Opcalia)

BUSINESS & DEVELOPPEMENT

bsalles@biz-developpement.com